



Seit über 50 Jahren sind wir zuverlässiger Partner und Produzent für die Automobil- und Nutzfahrzeugindustrie und deren Lieferanten. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir, ab sofort, auf Basis Vollzeit (40 Std./Woche), einen Mitarbeiter für die

Key Account Manager Automotive (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet umfasst

- Führungsverantwortung für 1-3 Mitarbeiter
- Koordination/Erstellung /Verhandlung von Angeboten
- Technisch/Kaufmännische Kundenbetreuung
- Koordination von Lieferantenanfragen für Werkzeuge/Granulate/Zukaufteile
- Koordination und Verantwortung für Nachkalkulation von laufenden Serienbauteilen
- Koordination Kalkulation von Ersatzteilen
- Preisverhandlungen mit Kunden und Lieferanten
- Abteilungsbez. systemische Weiterentwicklung
- Reisebereitschaft <1 Tag/Monat

Ihre Kompetenzen

- Grundkenntnisse im Bereich Kunststofftechnik
- Erfahrung in der Kalkulation
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Erfahrung mit ERP-Systemen
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Verhandlungsgeschick
- Bereitschaft zur Mehrleistung in Spitzenzeiten
- Strukturiertes, akribisches Arbeiten
- Kostenbewusstsein und Lernbereitschaft
- Teamfähigkeit, Freude an Kundenkommunikation, Flexibilität

Ihre Benefits



Parkplatz



Handy



Weiterbildung



Mittagsmenü



Snackautomaten



gratis Äpfel



Gesundheitsförderung



Feiern/Ausflüge



Gutscheine

Bruttojahresgehalt:

ab € 60.000, -

Überzahlung

Die Höhe Ihrer Überzahlung würden wir gerne in einem pers. Vorstellungsgespräch mit Ihnen besprechen.

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen und herausfordernden Aufgabe in einem traditionsreichen Familienunternehmen Interesse haben, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) an:

Oswald Kienbacher GmbH, 4540 Bad Hall, Mühlgruberstraße 35, z.H. der HR-Leitung, Email an bewerbung@kienbacher.at, www.kienbacher.at, Tel. 07258 / 29222-70